

SAP ECC 5.00

Octubre 2005

Español

Propuesta de posiciones.

Business Process Procedure

Copyright

© Copyright 2005 SAP AG. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP AG. The information contained herein may be changed without prior notice.

Some software products marketed by SAP AG and its distributors contain proprietary software components of other software vendors.

Microsoft, Windows, Outlook, and PowerPoint are registered trademarks of Microsoft Corporation.

IBM, DB2, DB2 Universal Database, OS/2, Parallel Sysplex, MVS/ESA, AIX, S/390, AS/400, OS/390, OS/400, iSeries, pSeries, xSeries, zSeries, z/OS, AFP, Intelligent Miner, WebSphere, Netfinity, Tivoli, and Informix are trademarks or registered trademarks of IBM Corporation in the United States and/or other countries.

Oracle is a registered trademark of Oracle Corporation.

UNIX, X/Open, OSF/1, and Motif are registered trademarks of the Open Group.

Citrix, ICA, Program Neighborhood, MetaFrame, WinFrame, VideoFrame, and MultiWin are trademarks or registered trademarks of Citrix Systems, Inc.

HTML, XML, XHTML and W3C are trademarks or registered trademarks of W3C®, World Wide Web Consortium, Massachusetts Institute of Technology.

Java is a registered trademark of Sun Microsystems, Inc.

JavaScript is a registered trademark of Sun Microsystems, Inc., used under license for technology invented and implemented by Netscape.

MaxDB is a trademark of MySQL AB, Sweden.

SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP AG in Germany and in several other countries all over the world. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies. Data contained in this document serves informational purposes only. National product specifications may vary.

These materials are subject to change without notice. These materials are provided by SAP AG and its affiliated companies ("SAP Group") for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP Group shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP Group products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

Iconos

Icono	Significado
	Importante
	Ejemplo
	Nota
	Recomendación
	Sintaxis

Convenciones Tipográficas

Formato	Descripción
<i>Texto ejemplo</i>	Palabras o caracteres que aparecen en la pantalla de usuario. Incluye títulos de pantalla, etiquetas de campo y botones, así como nombres de menú, rutas y opciones. Referencias con otra documentación.
Texto ejemplo	Palabras enfatizadas o expresiones en el cuerpo del texto, títulos de gráficos y tablas.
TEXTO EJEMPLO	Nombres de elementos en el sistema. Incluye nombres de reportes, nombres de programas, códigos de transacciones, nombres de tabla y palabras clave individuales de un lenguaje de programación acompañadas por texto, por ejemplo SELECT e INCLUDE.
Texto ejemplo	Salida en la pantalla de usuario. Incluye nombres de archivo/directorio y sus rutas, mensajes, código fuente, nombres de variables y parámetros, así como nombres de instalación, actualización y herramientas de base de datos.
Texto ejemplo	Funciones del teclado, por ejemplo F2 o la tecla Enter
Texto ejemplo	Entrada exacta de usuario. Son palabras o caracteres que usted debe ingresar en el sistema exactamente igual a lo especificado en la documentación.
<Texto ejemplo>	Entrada variable de usuario. Palabras y caracteres entre < > deben ser reemplazadas por las entradas apropiadas antes de ingresar al sistema.

Índice

Copyright	2
Iconos	3
Convenciones Tipográficas	3
Índice	4
Propuesta de Posiciones.....	5
Resultado.....	7
Modificar Propuesta de Posiciones.....	8
Asociar propuesta de posiciones a Cliente.....	12
Uso.....	12

Propuesta de Posiciones.

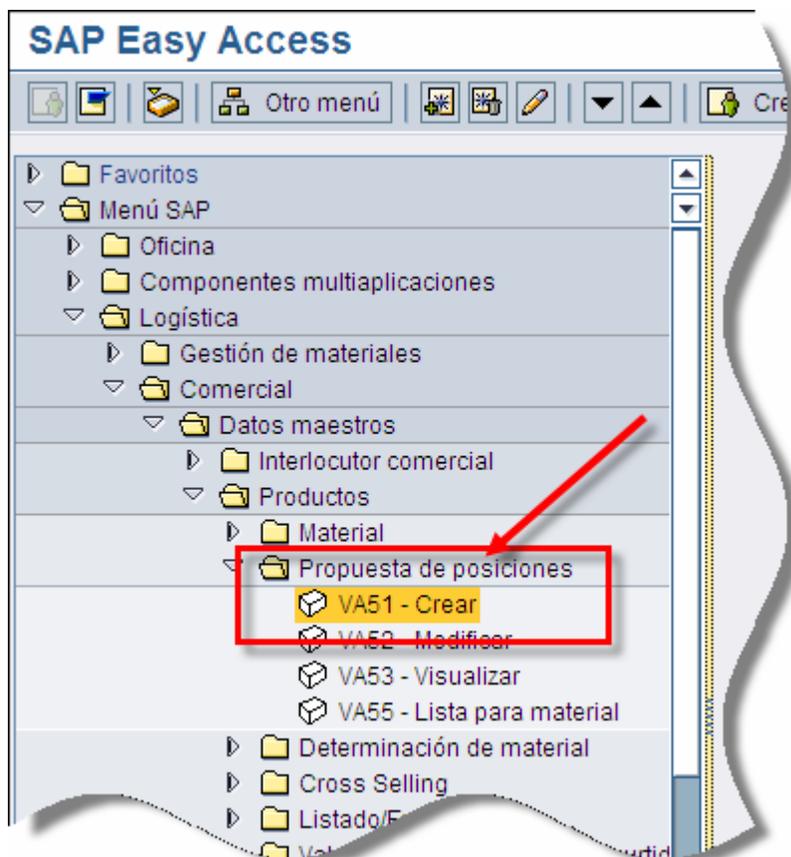
Uso.

Las propuesta de posiciones o surtidos de productos se crean si determinadas combinaciones de materiales se piden y entregan a menudo en ciertas cantidades. Cuando se crean surtidos de productos, se pueden introducir diferentes materiales con propuestas de cantidades.

Procedimiento

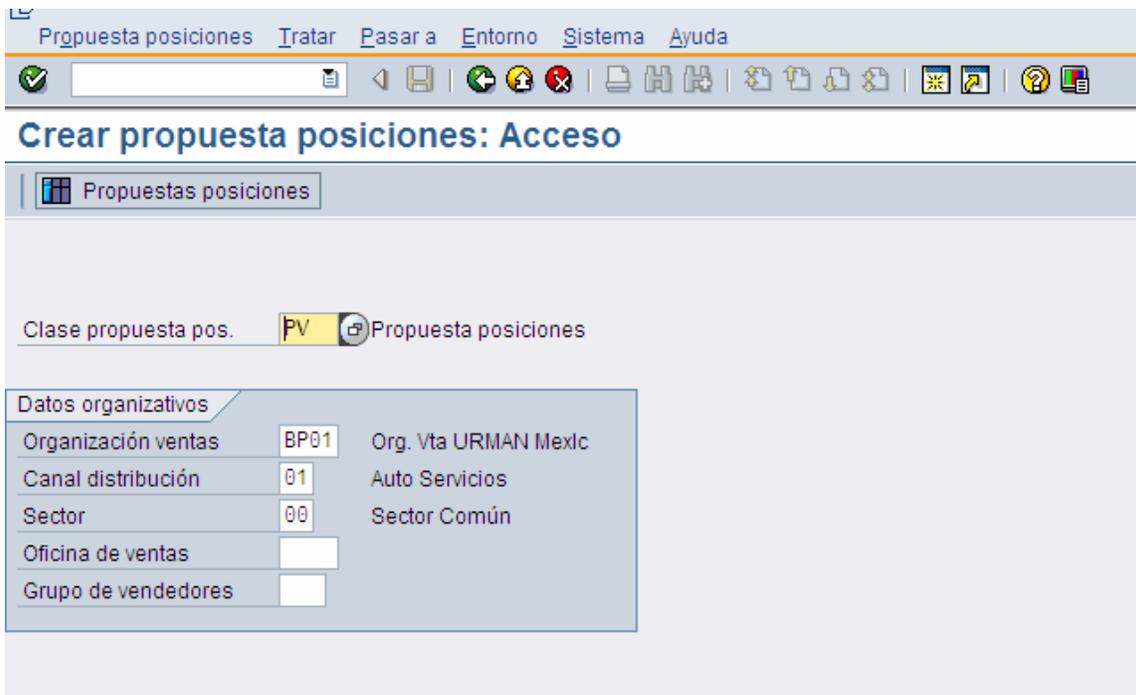
1.- Inicie la transacción utilizando la ruta del menú o el código de transacción:

Menú SAP ECC	<i>Logística → Comercial → Datos Maestros → Productos → Propuesta de posiciones → Crear</i>
Código de Transacción	VA51



1. En la pantalla de *Crear Propuesta de posiciones: Acceso* , ingrese los datos necesarios y/o siga las instrucciones de acuerdo a la siguiente tabla:

Nombre de Campo	Descripción	Acciones y Valores	Comentarios
Clase de propuesta de posiciones		PV	Propuesta de posiciones
Organización Ventas		BP01	
Canal Distribución		01	Indique el canal que necesite.
Sector		00	



Propuesta posiciones Tratar Pasara Entorno Sistema Ayuda

Crear propuesta posiciones: Acceso

Propuestas posiciones

Clase propuesta pos. **PV** Propuesta posiciones

Datos organizativos

Organización ventas	BP01	Org. Vta URMAN Mexic
Canal distribución	01	Auto Servicios
Sector	00	Sector Común
Oficina de ventas		
Grupo de vendedores		

- 3.- En la pantalla de *Crear Propuesta de posiciones : Resumen* , ingrese los datos necesarios y/o siga las instrucciones de acuerdo a la siguiente tabla:

Nombre de Campo	Descripción	Acciones y Valores	Comentarios
Denominación		Indicar un nombre que identifique a la propuesta	Es un concepto de búsqueda para el surtido de productos.
Inicio de validez		Fecha de inicio de la propuesta	

Fin de la validez		Fecha de término de la propuesta	
Material		Código de producto	
Cantidad prevista		Cantidad que se va a proponer en una posición de un documento de ventas	

Propuesta posiciones Tratar Pasara Entorno Sistema Ayuda



Crear Propuesta posiciones: Resumen

Propuestas posiciones

Propuesta posiciones

Denominación

Inicio validez Fin de validez

Pos.	Material	Cantidad prevista	UM	Denominación
10	006011	100	PZA	BLISTER/2 FOLDERS BARBIE
20	006066	100	PZA	LISTER/2 FOLDERS POOH
30	652026	100	PZA	SPORTS CUADERNO PROFESIONAL TD 100 RAYA
40	653641	100	PZA	FEMME LIBRETA MINI C5 2PACK
50	655508	100	PZA	FEMME BACK PACK
60	655591	100	PZA	FRUITS BACK PACK
70	655768	100	PZA	HAPPY DAYS AGENDA DE TAREAS
80	656642	100	PZA	Fashion Back Pack
90	656659	100	PZA	FASHION CLUB BACK PACK
100	659506	100	PZA	BIT BACK PACK
110	659759	100	PZA	FASHION BOLSA
120	712057	100	PZA	FASHION LADY BUSSINES BAG
130	712071	100	PZA	FASHION Militari bag
140	712088	100	PZA	FASHION Pencil bag

4.- Una vez capturadas todas las posiciones, haga clic en el botón de grabar .

Resultado.

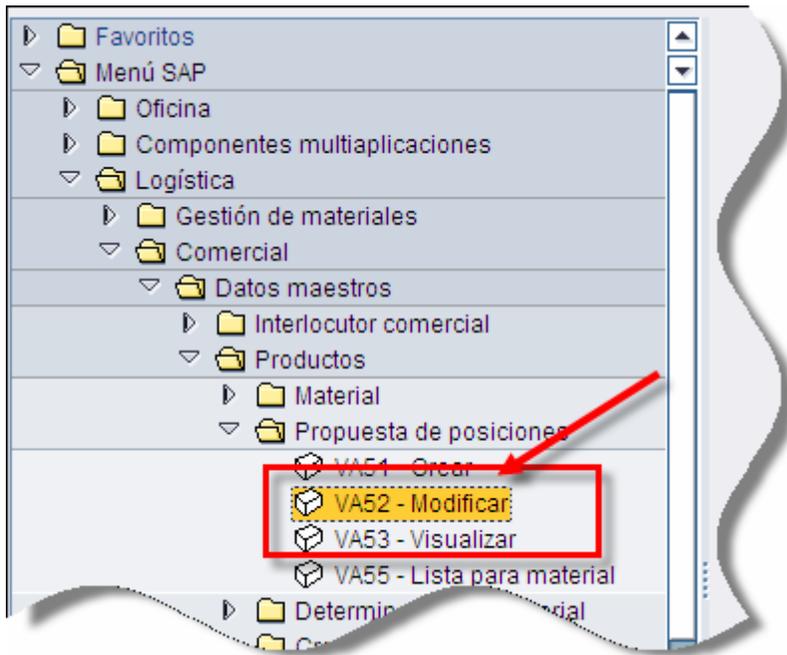
El sistema nos informa que se ha generado una propuesta de posiciones.

 Propuesta posiciones 50000003 se ha grabado

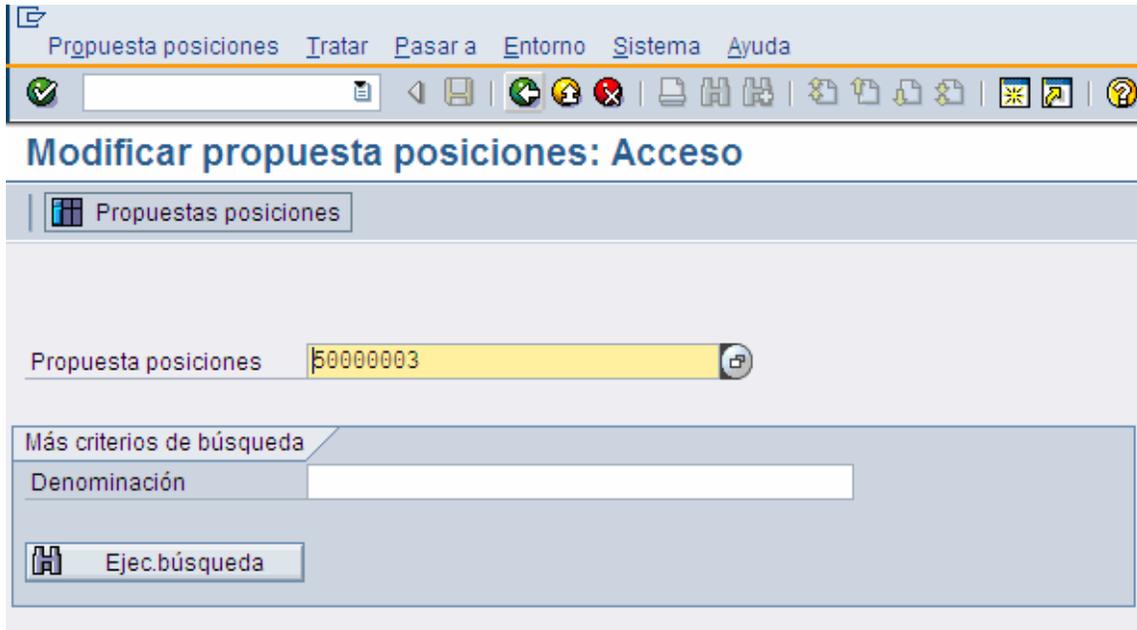
Modificar Propuesta de Posiciones.

1.- Inicie la transacción utilizando la ruta del menú o el código de transacción:

Menú SAP ECC	<i>Logística → Comercial → Datos Maestros → Productos → Propuesta de posiciones → Modificar.</i>
Código de Transacción	VA52



2.- Indique el número de propuesta de posiciones que desea modificar.



3.- En caso de que no recuerde el número de propuesta puede buscar las propuestas de posiciones creadas oprimiendo el botón  **Propuestas posiciones**.



La búsqueda de una propuesta de posiciones se puede hacer tecleando la transacción VA55.

4.- Haga clic en  u oprima Enter.

5.- Modifique las posiciones que necesita, usted puede modificar la cantidad o borrar alguna posición.

6.- Para borrar una posición hay que marcar la posición y después oprimir el botón .

 Propuesta posiciones 50000003 se ha grabado

Asociar propuesta de posiciones a Cliente.

Uso.

Para facilitar la captura de posiciones en un pedido de ventas usted puede asociar una propuesta de posiciones a un cliente.

Procedimiento.

1.- Inicie la transacción utilizando la ruta del menú o el código de transacción:

Menú SAP ECC	<i>Logística → Comercial → Datos Maestros → Interlocutor comercial → Cliente → Modificar → Comercial</i>
Código de Transacción	VD02.



Para mayor referencia de cómo modificar un cliente, revise el manual de usuario correspondiente.

2.- Una vez que estemos en la pantalla *Modificar Cliente: Datos áreas de ventas*, y en la pestaña de Ventas.

3.- Indicar en el campo Propuesta de posiciones el número de la propuesta.

 **Modificar cliente: Datos área de ventas**

 **Datos generales**  **Datos de sociedad**  **Datos área de ventas**  **Assigned Object**

Deudor Cliente1 Prueba URMAN Esta es la población
Organiz.ventas Org. Vta URMAN Mexic
Canal distrib. Auto Servicios
Sector Sector Común

Ventas Expedición Factura Func.interlocutor

Orden

Zona de ventas	<input type="text" value="U000001"/>	Zona Mexico Norte	Probabil.pedido	<input type="text" value="100 %"/>
Oficina ventas	<input type="text" value="UMTY"/>	Oficina ventas Mty	Grupo autoriz.	<input type="text"/>
Gr.vendedores	<input type="text" value="V01"/>	Fausto Villarreal	Prop.posiciones	<input type="text" value="50000003"/> 
Grupo clientes	<input type="text" value="01"/>	Autoservicio	Cta.en deudor	<input type="text"/>
Clase ABC	<input type="text"/>		Gr.un.medida	<input type="text"/>
Moneda	<input type="text" value="MXP"/>	Pesos mexicanos	Tipo cotización	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/> Desactivar redondeo			Esq.clte.PP	<input type="text"/>

Determinación precio/Estadística

Grupo precios	<input type="text"/>	
Esquema cliente	<input type="text" value="1"/>	Estándar
Lista precios	<input type="text"/>	
GrpEstadCliente	<input type="text" value="0"/>	URMAN

Operación de agencia

4.- Una vez modificado el cliente, haga clic en el botón de grabar .